BURMISTRZ
Gminy i Miasta
Węgliniec

ZARZĄDZENIE NR 94 /2016
Burmistrza Gminy i Miasta Węgliniec
z dnia 12.09 2016r.

w sprawie przeznaczenia do sprzedaży terenowego samochodu marki Mercedes Benz model 290 GD 461 2.9

Na podstawie art. 30 ust. 2 pkt 3 ustawy z dnia 08 marca 1990r. o samorządzie gminnym (tj. Dz.U. z 2016r., poz. 446 z późn. zm.) oraz § 20 ust. 2 pkt. b) Regulaminu Organizacyjnego Urzędu Gminy i Miasta w Węglińcu zarządzam, co następuje:

§ 1

1. Przeznaczam do sprzedaży terenowy samochód marki Mercedes Benz model 290 GD 461 2.9, rok produkcji 1994 o numerze rejestracyjnym DZG 00228, stanowiący własność Gminy Węgliniec w drodze przetargu nieograniczonego.
2. Ustalam cenę wywoławczą brutto w wysokości 13 800,00 zł (słownie: trzynaście tysięcy osiemset złotych)
3. Do wylicytowanej ceny zostanie doliczony koszt wyceny.
4. Regulamin sprzedaży samochodu wymienionego w ust. 1 stanowi załącznik nr 1 do niniejszego zarządzenia.

§ 2

Wykonanie zarządzenia powierzam Sekretarzowi Gminy i Miasta Węgliniec.

§ 3

Zarządzenie wchodzi w życie z dniem podpisania.

Burmistrz
Gminy i Miasta Węgliniec
Stanisław Mikołajczyk

Załącznik nr 1
do Zarządzenia nr 94/2016
Burmistrza Gminy i Miasta Węgliniec
z dnia 12.09.2016r

REGULAMIN PRZETARGU NA SPRZEDAŻ SAMOCHODU TERENOWEGO MARKI MERCEDES BENZ MODEL 290 GD 461 2.9

§1

Gmina reprezentowana przez Burmistrza Gminy i Miasta zwana dalej „Sprzedawcą" sprzedaje samochód terenowy marki Mercedes Benz model 290 GD 461 2.9 zwany dalej „Samochodem" w drodze publicznego przetargu ustnego nieograniczonego.

§2

1. Przetarg prowadzi co najmniej trzyosobowa komisja przetargowa powołana przez Burmistrza Gminy i Miasta Węgliniec .
2. W przetargu nie mogą uczestniczyć:
   a) osoby wchodzące w skład komisji przetargowej,
   b) małżonek, dzieci, rodzice i rodzeństwo osób, o których mowa w punkcie a).

§3

Cena oszacowania nie może być niższa niż aktualna wartość rynkowa, a jeżeli tej wartości nie można ustalić, to nie może być niższa od początkowej wartości księgowej, uwzględniającej skutki przeszacowania i zmniejszonej o stopień umorzenia.

§4

1. Cenę wywoławczą tworzy cena oszacowania .
2. Sprzedaż nie może nastąpić za cenę niższą od ceny wywoławczej chyba, że zachodzi przypadek przewidziany w punktach 4 i 5.
3. Do wylicytowanej kwoty zostanie doliczony koszt wyceny.
4. Jeżeli „Samochód,, nie zostanie sprzedany w pierwszym przetargu po cenie wywoławczej, „Sprzedawca" może po upływie siedmiu dni ogłosić drugi przetarg ustny lub pisemny, obniżając cenę wywoławczą do 50 %.
5. W przypadku, gdy drugi przetarg nie dał rezultatu „Sprzedawca" może po upływie dwóch dni sprzedać „Samochód" w drodze rokowań, w których cenę wywoławczą może obniżyć do 40% wartości.

§5

1. „Sprzedawca" ustala wadium w wysokości 10% ceny wywoławczej sprzedawanego „Samochodu" tytułem zabezpieczenia wykonania wynikającego z przetargu.
2. Wadium należy wnieść w gotówce.

§6

1. „Sprzedawca" wyznacza termin przetargu..
2. Termin przetargu należy wyznaczyć tak, aby między datą ogłoszenia o przetargu a terminem przetargu upłynęło co najmniej 14 dni.

§7

1. Ogłoszenie o przetargu powinno zawierać:
   1) nazwę i siedzibę „Sprzedawcy",

2) miejsce i termin przetargu,
3) miejsce i termin, w którym można obejrzeć sprzedawany „Samochód",
4) rodzaj, typ,
5) wysokość ceny wywoławczej i wysokość wadium,
6) sposób i termin wpłacenia wadium,
7) informację, że wadium złożone przez oferentów, którzy nie wygrają przetargu, zostanie zwrócone bezpośrednio po odbytym przetargu, a oferentowi, który wygra przetarg, zostanie zaliczone na poczet ceny nabycia.
8) informację, że wadium przepada na rzecz „Sprzedawcy", jeżeli oferent, który wygra przetarg, uchyli się od zawarcia umowy,

§8

Ogłoszenie o przetargu zamieszcza się w siedzibie „Sprzedawcy" oraz na stronie internetowej.

§9

1. Przetarg ustny odbywa się w drodze publicznej licytacji.
2. Przetarg jest ważny jeżeli do licytacji przystąpi co najmniej jeden oferent, który zaproponuje cenę nabycia wyższą o 1 postąpienie od ceny wywoławczej.
3. Przed przystąpieniem do licytacji uczestnicy przedkładają dowód wniesienia wadium.
4. Przewodniczący komisji przetargowej odczytuje ogłoszenie o przetargu i przystępuje do prowadzenia licytacji.
5. Licytacja rozpoczyna się od wywołania ceny wywoławczej sprzedawanego „Samochodu".
6. Postąpienie nie może być niższe niż 1% ceny wywoławcza.
7. Po ustaniu postąpień prowadzący licytację, uprzedzając obecnych, po trzecim ogłoszeniu zamyka przetarg i udziela przybicia licytantowi, który zaoferował najwyższą cenę. Z chwilą przybicia następuje sprzedaż „Samochodu".
8. Nabywca jest zobowiązany zapłacić cenę nabycia w terminie nie dłuższym niż 7 dni od dnia rozstrzygnięcia przetargu.
9. W przypadku nie zachowania ustalonego w punkcie 8 terminu, nabywca traci złożone wadium.
10. Wydanie „Samochodu" nabywcy następuje niezwłocznie po zapłaceniu ceny nabycia.
11. Wadium złożone w gotówce przez nabywcę ulega zaliczeniu na poczet ceny nabycia.
12. Wadium złożone przez innych uczestników przetargu podlega zwrotowi.

§10

Prowadzący przetarg sporządza z jego przebiegu protokół, który powinien zawierać:
1) oznaczenie miejsca i czasu przetargu,
2) imiona i nazwiska osób prowadzących przetarg,
3) wysokość ceny wywoławczej,
4) najwyższą cenę zaoferowaną za „Samochód",
5) imię, nazwisko i miejsce zamieszkania (siedziba) nabywcy,
6) wysokość ceny nabycia i oznaczenie kwoty jaką nabywca uiścił na poczet ceny,
7) wnioski i oświadczenia osób obecnych przy przetargu,
8) podpisy osób prowadzących przetarg i nabywcy lub wzmiankę o przyczynie braku podpisu.
9) jeżeli nabywca nie uiści ceny nabycia w wyznaczonym terminie, należy niezwłocznie uczynić o tym wzmiankę w protokole z przetargu; taką samą wzmiankę należy uczynić po wpłaceniu w przepisanym terminie ceny nabycia.